



OFİSUS BÜLTEN

DUYURULAR · BLOGLAR · DESTEKLER ·

ŞUBAT 2025

TELEFON NUMARAMIZ
(0312) 287 9997



İNTERNET ADRESİMİZ
www.ofisus.com



Sayı #11

OFİSUS DANIŞMANLIK

A Y L I K B Ü L T E N İ



Şubat Ayı Kritik Gelişmeleri

- KOSGEB'den KOBİ'lere Büyük Destek: **İstihdamı Koruma Programı Başladı!**
- TÜBİTAK 1507 KOBİ Ar-Ge Başlangıç Destek Programı **Bütçesi Artırıldı!**
- Ofisus Danışmanlık & Konzek Teknoloji **İş Birliği!**
- **5447** Sayılı Karar ve Karara İlişkin Genelgenin 2025 Yılı **Destek Üst Limitleri Açıklandı!**
- **5973** sayılı karar kriterlerini karşılayan **fuarlar listesi** (yurt içi 2025 yılı) **yayınlandı!**
- 2025 Yılında Destek Kapsamına Alınan **Yurtdışı Fuar Organizasyonları Yayınlandı!**
- 2025 Yılında Bireysel Katılımı Desteklenen **Sektörel Nitelikteki Uluslararası Fuarlar Listesi Yayınlandı!**
- Eureka Network TR-İspanya 2025 Ar-Ge Çağrısı Başladı! **Başvuru Tarihleri: 10 Şubat - 24 Nisan 2025**
- TÜBİTAK tarafından yürütülen **1507** KOBİ Ar-Ge Başlangıç Destek Programı ve **1501** KOBİ Sanayi Ar-Ge Destek Programı kapsamında dönem raporlarının son gönderim süresi uzatıldı! **Son tarih: 17 Mart 2025**

BÜLTEN

Ofisus Danışmanlık



TÜBİTAK'IN TİCARİLEŞME HAMLESİ: AR-GE'DEN EKONOMİK BAŞARIYA

TÜBİTAK 1501 ve 1507 programları kapsamında ticarileşmeye verilen önem her geçen gün artıyor. Yapılan güncellemelerle birlikte projelerin yalnızca Ar-Ge süreçleriyle sınırlı kalmayıp, ekonomik kazanç sağlaması ve pazarda güçlü bir yer edinmesi hedefleniyor. İstenilen bilgiler, firmaların ticari başarıya ulaşabilmesi için kapsamlı analizler içeren bir yol haritası sunuyor.

SİMAY GÜVEN Proje Uzman Yardımcısı



Hakkında

Ofisus ekibinde Proje Uzman Yardımcısı olarak görev yapmaktadır. 2013 yılında metalurji ve malzeme mühendisliği alanında başladığı akademik hayatına, profesyonel kariyerinde de çeşitli araştırma projeleri ve akademik çalışmalarla devam etmiştir. Yüksek lisansını "Uzayda Kullanılan Güneş Pilinin Radyasyon Dayanımının İncelenmesi" üzerine tamamlayan Güven, 2023 yılında doktora eğitimine başlamıştır.

Profesyonel kariyerine Proje Uzman Yardımcısı olarak başlayan Güven, proje raporlamaları ve süreç yönetimi alanlarında deneyim kazanmıştır. Daha sonra, yapı malzemeleri sektöründe faaliyet gösteren bir firmada Ar-Ge Mühendisi olarak çalışarak, yeni ürün geliştirme, literatür araştırmaları ve proje yazımı süreçlerinde aktif rol almıştır.

Akademik ve profesyonel kariyerinin bir kısmında TÜBİTAK destekli projelerde dış danışmanlık ve rehberlik görevleri üstlenen Simay Güven, araştırmacı kimliği ve çözüm odaklı yaklaşımıyla bilimsel projelere katkı sağlamaktadır

TÜBİTAK'IN TİCARİLEŞME HAMLESİ: AR-GE'DEN EKONOMİK BAŞARIYA

Eskiden Ticarileşme Nasıl Ele Alınıyordu?

TÜBİTAK, ticarileşme sürecine yönelik bir çerçeve çizse de geçmişte bu alana dair detaylı ekonomik analizlere fazla yer verilmiyordu. Örneğin;

- Ticarileşme süreci genel hatlarıyla ele alınıyor, ancak pazarda nasıl bir yol izleneceği konusunda somut analizler eksik kalıyordu.
- Pazar büyüklüğü, müşteri beklentileri ve yatırım ihtiyaçları sınırlı şekilde değerlendiriliyordu.
- Proje çıktılarının ticari bir ürüne dönüşebilmesi için gerekli olan finansal ve operasyonel süreçler detaylandırılmamıştı.

TÜBİTAK Ticarileşmeye Neden Daha Fazla Önem Veriyor?

Son yıllarda yapılan değişikliklerle TÜBİTAK, projelerin pazarda sürdürülebilir bir başarıya ulaşmasını hedefleyen daha sistematik bir yaklaşım benimsedi. Yeni ticarileşme dokümanları, aşağıdaki önemli unsurları detaylıca ele alıyor:

Pazar Büyüklüğü ve Rekabet Analizi Yeni dokümanlarda, hedef pazarın büyüklüğü, müşteri segmentleri ve rekabet ortamı detaylı bir şekilde analiz edilmek zorunda. Artık firmalar, pazarda nasıl konumlanacaklarını netleştirmeden ilerleyemiyor.

Gelir Modelleri ve Müşteri Erişimi Projelerin ekonomik kazanç sağlaması için firmaların gelir modelleri üzerine çalışması gerekiyor. Doğrudan satış, abonelik modeli gibi farklı gelir kaynakları değerlendirilirken, müşteri erişim stratejileri de büyük önem kazanıyor.

Ekonomik Getiri ve Yatırım Planlaması Yeni ticarileşme süreçlerinde, firmaların ne kadar yatırım yapması gerektiği ve bu yatırımların nasıl karşılanacağı gibi kritik sorular detaylı analizlerle ele alınıyor. Önceki versiyonlarda yer almayan maliyet analizleri, şimdi firmaların yol haritasını belirlemesine yardımcı oluyor.

Satış ve Gelir Tahminleri Önceki ticarileşme dokümanlarında bulunmayan satış tahmini tabloları, yeni belgelerde zorunlu hale getirildi. Bu sayede firmalar, proje bazında finansal sürdürülebilirliği önceden hesaplama şansı elde ediyor.

Başa Baş Analizi ve Kâra Geçiş Noktası Projelerin ne kadar sürede kâra geçeceğini belirlemek, yatırımcılar ve firmalar için büyük önem taşıyor. Yeni TÜBİTAK dokümanlarında bu hesaplamalar zorunlu hale getirildi ve firmalara uzun vadeli iş planlarını oluşturma şansı sunuldu.

Ulusal Kazanımların Vurgulanması Projelerin yalnızca ticari başarıya ulaşması değil, aynı zamanda ülke ekonomisine katkıda bulunması da önem kazanıyor. İstihdam yaratma, sektör katkısı ve sosyo-kültürel etkiler yeni belgelerde daha ayrıntılı bir şekilde ele alınıyor.

TÜBİTAK'ın Ticarileşme Vizyonu

TÜBİTAK, 1501 ve 1507 programlarıyla ticarileşmeyi teşvik eden köklü değişikliklere imza atıyor. Artık projelerin sadece bilimsel başarıya ulaşması yeterli değil; aynı zamanda ekonomik sürdürülebilirliğe de odaklanması gerekiyor. Yeni ticarileşme dokümanları sayesinde firmalar, Ar-Ge projelerini ticari başarıya dönüştürmek için daha stratejik planlar yapmak zorunda. Bu güncellemeler, projelerin laboratuvarlardan çıkıp pazarda rekabet edebilir hale gelmesini sağlamak adına önemli bir adım olarak değerlendiriliyor. TÜBİTAK'ın bu yenilikçi yaklaşımı, Türkiye'de bilim ve teknoloji odaklı girişimciliğin gelişimine büyük katkı sağlayacak gibi görünüyor!

Hibe ve Teşviklerle Projelerinizi Destekliyoruz!

Ofisus Danışmanlık olarak, ulusal fon kaynaklarından faydalanarak projelerinizi hayata geçirmenize yardımcı oluyoruz. Uzman ekibimizle projenizi hazırlıyor, hibe ve teşvik fırsatlarını sizin için değerlendiriyoruz.

Bizi hemen arayın, projenizi birlikte yazalım!

(0312) 287 9997

bilgi@ofisus.com

Dumlupınar Bulvarı No:266
Tepe Prime A Blok D:62 Çankaya Ankara

KOSGEB'DEN KOBİ'LERE BÜYÜK DESTEK: İSTİHDAMI KORUMA PROGRAMI BAŞLADI!

Küçük ve Orta Büyüklükteki İşletmelerin (KOBİ) en yoğun olduğu imalat sanayinde iş gücünü korumak adına KOSGEB, yeni bir destek programını hayata geçiriyor. "İstihdamı Koruma Destek Programı" adıyla başlatılan bu program, tekstil, mobilya, deri ve giyim sektörlerinde faaliyet gösteren işletmelere çalışan başına 30 prim gün için 2.500 TL geri ödemesiz destek sunacak.

Amaç İstihdamı Koruma ve Ekonomik Canlılık

Program, KOBİ'lerin istihdamını koruyarak sanayide iş sürekliliğini sağlamayı ve ekonomik canlılığı artırmayı hedefliyor. Küresel ekonomik dalgalanmaların etkisiyle zorlu süreçlerden geçen sektörlerin, bu destek ile mali yüklerinin hafifletilmesi ve çalışanlarının iş güvencesinin sağlanması amaçlanıyor. Uzmanlar, bu adımın sanayi ve imalat sektörlerinde iş gücü kaybını önleyerek ekonomik büyümeye katkı sağlayacağını vurguluyor.

Destek Programının Kapsamı ve Şartları

KOSGEB'in açıkladığı program çerçevesinde, 2024 yılının son üç ayındaki aylık ortalama çalışan SGK prim gün sayısını koruyan işletmelere, her bir çalışan için aylık 2.500 TL performans desteği verilecek. Toplamda 12 ay sürecek programda, maksimum destek tutarı 249 çalışanı bulunan bir işletme için 7,47 milyon TL olarak belirlendi.

Hangi Sektörler Faydalanabilecek?

Destekten faydalanabilecek sektörler, KOSGEB tarafından belirlenen NACE kodları kapsamında şu şekilde sırandı:

13: Tekstil Ürünlerinin İmalatı, 14: Giyim Eşyalarının İmalatı 15: Deri ve İlgili Ürünlerin İmalatı 31: Mobilya İmalatı

İşletmelerin bu destekten yararlanabilmesi için merkez veya şubelerinin 31 Aralık 2024 itibarıyla bu sektörlerde ana faaliyet gösteriyor olması gerekiyor.

Başvuru Tarihleri

İşletmeler, 31 Ocak – 31 Mart 2025 tarihleri arasında başvurularını gerçekleştirebilecekler. Sektörde faaliyet gösteren birçok KOBİ'nin başvurması beklenen program, sektör temsilcileri tarafından memnuniyetle karşılandı.

TÜBİTAK 1507 KOBİ Ar-Ge Başlangıç Destek Programı Bütçesi Artırıldı!

TÜBİTAK 1507 KOBİ Ar-Ge Başlangıç Destek Programı Bütçesi Artırıldı!

1. 1507 KOBİ Ar-Ge Başlangıç Destek Programı
Bütçe: 3.000.000 TL
Proje süresi: 18 ay
2. 1501 KOBİ Sanayi Ar-Ge Destek Programı
Bütçe: Üst limit bulunmuyor
Proje süresi: 36 ay (24+12 ay)



Hangi Programa Başvurmalısınız?

Eğer ilk kez bir Ar-Ge projesi başvurusu yapıyorsanız ve bütçeniz 3 milyon TL'yi aşmıyorsa, 1507 KOBİ Ar-Ge Başlangıç Destek Programı sizin için daha uygun olabilir. 1501 programında daha büyük bütçeler ve güçlü rakipler bulunduğu için, rekabet daha yoğun olacaktır.

(0312) 287 9997

bilgi@ofisus.com

Dumlupınar Bulvarı No:266
Tepe Prime A Blok D:62 Çankaya Ankara

5447 SAYILI KARAR VE KARARA İLİŞKİN GENELGENİN 2025 YILI DESTEK ÜST LİMİTLERİ AÇIKLANDI!

Şirketlerin yurt dışına açılımını destekleyen teşvik programları kapsamında, tescil ve koruma, pazara giriş, belgelendirme, insan kaynağı, yazılım geliştirme ve tanıtım faaliyetleri gibi alanlarda finansal destekler sağlanıyor.

Tescil & Koruma: Yurt dışı tescil ve hukuki danışmanlık giderlerine destek.

Rapor & Analiz: Pazara giriş stratejileri için hazırlanan raporlar destekleniyor.

Belgelendirme: Sertifika ve akreditasyon giderleri karşılanıyor.

İnsan Kaynağı: Yazılım, oyun ve dijital platform geliştirme süreçlerinde yurt dışı uzmanlardan faydalanmaya yönelik destek.

E-Ticaret & Üyelik: Uluslararası platformlara üyelik ücretleri destekleniyor.

Yazılım & Donanım: Lisans kiralama, dijital oyun, mobil uygulama geliştirme ve donanım giderleri için destek sunuluyor.

Pazarlama & Tanıtım: Yurt dışına yönelik reklam, ürün yerleştirme, genel pazarlama ve etkinlik katılımına finansal destek sağlanıyor.

Komisyon & Acente Desteği: Yurt dışı satış ve dağıtım için acente ve platform komisyonları destekleniyor.

Etkinlik Katılımı: Yurt içi ve yurt dışı fuar, bireysel ve milli etkinliklere katılım giderleri destekleniyor.

Yurt Dışı Birim: Ofis, showroom ve mağaza açılışı ile işletme giderlerine destek veriliyor.

5447 Sayılı İhracat Destekleri Hakkında Karar Destek Üst Limitleri Hizmet İhracatı Destekleri Üst Limitlerin rakamlarını öğrenmek için web sayfamızı ziyaret edebilirsiniz.

5973 sayılı karar kriterlerini karşılayan fuarlar listesi (yurt içi 2025 yılı) yayınlandı!

2025 Yılında Destek Kapsamına Alınan Yurtdışı Fuar Organizasyonları Yayınlandı!

2025 Yılında Bireysel Katılımı Desteklenen Sektörel Nitelikteki Uluslararası Fuarlar Listesi Yayınlandı!

2025 yılında destek kapsamına alınan yurt dışı fuar organizasyonları ve 5973 sayılı karar kriterlerini karşılayan yurt içi fuarlar listesi ve bireysel katılımı desteklenen sektörel nitelikteki uluslararası fuarlar listesi açıklandı! Şirketlerin uluslararası pazarlarda daha güçlü bir yer edinmesi amacıyla desteklenen fuarların detaylarına web sitemizden ulaşabilirsiniz.



Eureka Network TR-İspanya 2025 Ar-Ge Çağrısı Başladı!

Başvuru Tarihleri: 10 Şubat - 24 Nisan 2025

Eureka Network TR-İspanya 2025 Ar-Ge Çağrısı Başladı!

Türkiye ve İspanya, uluslararası Ar-Ge projelerini desteklemek için Eureka Network Programı kapsamında fon sağlıyor!
Başvuru Tarihleri: **10 Şubat - 24 Nisan 2025**

Tüm tematik alanlardan ve uygulama sektörlerinden Ar-Ge projeleri başvurulabilir. Sağlık, enerji, ICT ve eklemeli üretim teknolojileri gibi alanlara özel önem verilmekle birlikte, başvurular bu alanlarla sınırlı değildir.

Kimler başvurabilir?

En az bir Türk ve bir İspanyol şirketi içeren konsorsiyumlar
Üniversiteler ve araştırma merkezleri alt yüklenici olarak dahil olabilir
Kendi kendini finanse eden katılımcılar da yer alabilir

Eureka etiketi alın, **%60-75 hibe desteğinden faydalanın** ve **Ar-Ge gücünüzü küresel arenaya taşıyın!**

TÜBİTAK tarafından yürütülen 1507 KOBİ Ar-Ge Başlangıç Destek Programı ve 1501 KOBİ Sanayi Ar-Ge Destek Programı kapsamında dönem raporlarının son gönderim süresi uzatıldı!

TÜBİTAK tarafından yürütülen 1507 KOBİ Ar-Ge Başlangıç Destek Programı ve 1501 KOBİ Sanayi Ar-Ge Destek Programı kapsamında dönem raporlarının son gönderim süresi uzatıldı. Daha önce 28 Şubat 2025 olarak belirlenen rapor teslim tarihi, yapılan güncellemeyle **17 Mart 2025 saat 23:59'a kadar uzatıldı.**

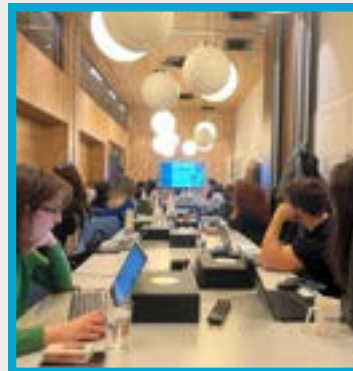
Yeni dönem proje başvuruları için de son tarihler açıklandı. 1507 KOBİ Ar-Ge Başlangıç Destek Programı kapsamında 3 milyon TL bütçeli projeler için başvuru süresi 17 Mart 2025 olarak belirlenirken, 1501 KOBİ Sanayi Ar-Ge Destek Programı için ise başvurular 26 Mart 2025 tarihine kadar kabul edilecek.



Ofisus Danışmanlık olarak, 2024 yılını değerlendirdik!

Geride bıraktığımız bir yılın ardından, ekip olarak başarılarımızı, gelişim alanlarımızı ve yeni hedeflerimizi masaya yatırıyoruz. 2024, stratejik iş birliklerimiz, yenilikçi projelerimiz ve sürekli gelişim anlayışımızla dolu bir yıl oldu. Bu toplantı, sadece geriye dönüp bakmak değil, aynı zamanda geleceğe daha sağlam adımlarla ilerlemek için bir fırsat.

2025'te daha büyük hedeflere ulaşmak için buradayız!



SAĞLIK TURİZMİNDE MARKALAŞMA SÜRECİNE DEVLET DESTEĞİ!

ŞUBAT 2025



Sağlık turizminde markalaşma sürecinin Ticaret Bakanlığı tarafından desteklendiğini biliyor muydunuz? Tescil ve koruma desteği tam da burada devreye giriyor!

Marka/patent bürosu hizmetleri, danışmanlık, araştırma ve inceleme giderleri, hukuki danışmanlık vs. giderler desteklenir. **%60 oranında**, en fazla **1 milyon 825 bin 778 TL/yıl** desteklenir.

Başvurular, tescil ve koruma işleminin tamamlanmasını müteakip **en geç 6 ay** içinde Hizmet İhracatçıları Birliği'ne yapılır.

Ofisus Danışmanlık & Konzek Teknoloji İş Birliği!

Dijital dönüşümün hız kazandığı günümüzde, Ofisus Danışmanlık olarak Konzek Teknoloji ile güçlü bir iş birliği yürütüyoruz! Bu ortaklık sayesinde, işletmelerin dijital stratejilerini güçlendiriyor, süreçlerini geliştiriyor ve teknolojiyi en verimli şekilde kullanmalarına destek oluyoruz.

Konzek'in yenilikçi çözümleriyle iş süreçlerini dijitalleştirirken, Ofisus'un uzman danışmanlık hizmetleriyle firmalara özel stratejiler sunuyoruz. Bu iş birliğiyle, şirketlerin verimliliklerini artırmalarına, rekabet avantajı elde etmelerine ve daha sağlam adımlarla ilerlemelerine katkı sağlıyoruz!



Başarı, doğru stratejiyle başlar!

Ofisus 'un deneyimli Yönetim Danışmanlığı ekibiyle tanıştınız mı?

İşletmenizin sürdürülebilir büyümesini desteklemek için uzman kadromuz yanınızda. Stratejik planlama, süreç iyileştirme ve rekabet avantajı ile işinizi bir adım öteye taşıyoruz.

Daha fazlası için bize ulaşın!



Kurumsal Yönetim Danışmanlığı hizmet kalemlerimiz:

Dijital Dönüşüm Danışmanlığı, İnsan Kaynakları Yönetimi Danışmanlığı, Pazarlama Yönetimi ve Marka Danışmanlığı, Süreç Analizi ve Yönetimi Danışmanlığı, Stratejik Satın Alma Danışmanlığı, Stratejik Planlama ve Kurumsal Yönetim Danışmanlığı, Kalite Sistemleri Danışmanlığı işletmeler için vazgeçilmez bir araçtır.

Hizmetlerimizle ilgili detaylı bilgi almak için bizimle iletişime geçebilirsiniz.

Hibe ve Teşviklerle Projelerinizi Destekliyoruz!

Ofisus Danışmanlık olarak, ulusal fon kaynaklarından faydalanarak projelerinizi hayata geçirmenize yardımcı oluyoruz. Uzman ekibimizle projenizi hazırlıyor, hibe ve teşvik fırsatlarını sizin için değerlendiriyoruz.

Bizi hemen arayın, projenizi birlikte yazalım!

OYUN FİRMALARI İÇİN BÜYÜK FIRSAT!

Geliştirme süreçlerin, yazılım harcamaların, reklam ve tanıtım giderlerin, hatta yurtdışı etkinliklerin ve ofis kiralamaların için milyonlarca TL'ye varan desteklerden faydalanabileceğini biliyor musun?

Personel maliyetlerinden satış komisyonlarına kadar, oyunlarını büyütmek ve rekabet avantajı sağlamak için ihtiyacın olan finansal desteğe ulaşabilirsin.

- Personel başına Yıllık 1.367.553 TL
- Yazılım kiralama/satın alma harcamaların için yıllık **2.735.107 TL**
- Satıştaki 10 oyunun reklam/tanıtım harcamalarının; her ilk 3 oyun **14.980.500 TL**, kalan her 7 oyun için yıllık **1.797.660 TL**
- Satıştaki 10 oyun satış komisyon harcamalarının; her ilk 3 oyun **3.745.125 TL**, kalan her 7 oyun için yıllık **898.830 TL**
- Yurtdışında katıldığın her etkinlik için **1.367.553 TL**
- Yurtdışında kiraladığın paylaşımlı ofis dahil her birimin için yıllık **6.564.711 TL**

Tüm bu desteklere 5 yıl boyunca başvurabilir, ihracatını arttırabilirsin.

Stratejik Planlama ve Kurumsal Yönetim Danışmanlığı: **Geleceği Şekillendirmek**

Stratejik Planlama Neden Önemlidir?

- Kurumsal hedefleri netleştirir.
- Kaynakları verimli kullanmayı sağlar.
- Belirsizlikleri minimize eder.
- Organizasyonu uzun vadeli başarıya hazırlar.

Peki Ya Kurumsal Performans Yönetimi?

- Stratejik planlamanın etkili olması için, güçlü bir performans yönetimi sistemiyle desteklenmesi gerekir.
- Bu sistem, hedeflerin belirlenmesi, ölçülmesi ve sürekli iyileştirilmesi süreçlerini kapsar.



Geçen ay tamamladığımız projelerle Finans Teknolojisindeki 30. projemizi hazırlamış olduk.

Gurur duyuyoruz!
Proje yazımları için bizimle iletişime geçebilirsiniz.

**%68,2
Başarı**

2024 yılı 2. Dönem TÜBİTAK 1501 ve 1507 çağrı sonuçları açıklandı! Başvurularımızda **%68,2 kabul oranına ulaştık ve bu başarı bizi gururlandırdı.** Destek almaya hak kazanan firmalarımızı yürekten tebrik ediyoruz! Onay alamayan projelerimize ise güvenimiz tam; daha iyisini yapmak için **çalışmaya devam edeceğiz!**



(0312) 287 9997



bilgi@ofisus.com



Dumlupınar Bulvarı No:266
Tepe Prime A Blok D:62 Çankaya Ankara



OFİSUS

2024 yılı çözüm ortağı

 konzek

Ofisus olarak Yapay Zeka Destekli MES ve Üretim Yönetim Sistemleri Dijital Çözüm Ortağımız Konzek ile iş ortaklığımızı duyurmaktan mutluluk duyarız



E-TURQUALITY BİLİŞİMİN YILDIZLARI PROGRAMI

Yurt Dışı İnsan Kaynağı Arama Desteği

Şirketin yazılım, mobil uygulama, dijital oyun ile dijital aracılık ve hizmet platformlarında geliştirme, kod inceleme ve test çalışmalarında yurt dışında yerleşik kişilerden yararlanmak üzere Desteklenen Arama Siteleri Listesinde yer alan platformlar üzerinden gerçekleştireceği;

- İş ilanı verme gideri,
- İnsan kaynağı bulma,
- Bağlantı kurma
- Komisyon giderlerine ilişkin destek başvuruları

Destek Oranı	Destek Limiti	Süre/Adet	Başvuru Mercı	Başvuru
%60	2.735.107 TL	5 YIL	DESTEK ÖDEME: HİB	EN ESKİ ÖDEME + 6 AY



Kalite Yönetim Sistemi Danışmanlığı

Kalite Sistemleri Danışmanlığının Kapsamı Nedir?

Kalite yönetim sistemi danışmanlık hizmetleri, kalite sistemlerinden etkilenen ürün imalatından müşteri hizmetlerine kadar tüm aşamalarda sistem tasarımı, iyileştirme veya etkili kalite uygulamaları ile ilgili uzmanlık sağlayarak firmalara katma değer sağlamayı hedeflemektedir.

Kalite Sistemleri Danışmanlığı Hizmetler Listesi:

- IATF 16949:2016 Otomotiv Kalite Yönetimi Standardı Danışmanlığı
- ISO 9001:2015 Kalite Yönetim Sistemi Danışmanlığı
- ISO 14001:2015 Çevre Yönetim Sistemi Danışmanlığı
- ISO 45001:2018 İş Sağlığı ve Güvenliği Sistemleri Danışmanlığı

Kalite Sistemleri Danışmanlığında Ne Sağlıyoruz?

Kalite Sistemleri Danışmanlığında aşağıda verilen aşağıdaki fazlardan oluşan bir metodoloji uyguluyoruz:

- Mevcut Durum (GAP) Analizi
- Planlama
- Uygulama
- Gözden Geçirme
- Sürekliliğin Sağlanması



(0312) 287 9997



bilgi@ofisus.com



Dumlupınar Bulvarı No:266
Tepe Prime A Blok D:62 Çankaya Ankara

AKADEMİDE NELER OLDU?



Neden Ofisus Akademi?

Profesyonel gelişimi destekleyen online eğitim platformumuz liderlik ve uzmanlık alanında öncü bir rol üstlenerek, katılımcılarına geleceğin liderleri olmaları için gerekli bilgi, beceri ve deneyimi kazandırmak amacıyla özenle tasarlanmış bir eğitim programı sunuyoruz.

Bakış Açımız

Ofisus Akademi, iş dünyasının dinamiklerine uyum sağlayarak sürekli gelişen ve yenilikçi eğitim çözümleri sunan bir eğitim platformudur. Öğrenci merkezli yaklaşımıyla her bireyin potansiyelini keşfetmesine, iş dünyasında fark yaratmasına ve güncel kalmasına yardımcı oluyoruz.



Zeynep Perdahcioğlu
Yönetim Danışmanlığı
Projeleri Müdürü



Gül Tali Gedeli
İhracat Destekleri Takım
Lideri



Rukiye Güvenç
Yönetim Danışmanlığı
Takım Lideri



Duygu Bal
Yönetim Danışmanlığı
Takım Lideri

Ofisus Danışmanlık LinkedIn'de!



Desteklerle ilgili detaylı bilgilere ulaşmak, güncel kalmak ve hizmetlerimizi görmek için bizi takip edin!

OFİSUS



Ofisus Danışmanlık

Ofisus Danışmanlık, proaktif olarak müşterilerinin sorunlarını, beklentilerini analiz ediyor, yıllar içerisinde geliştirdiği sektör ve uygulama tecrübesi ile iyi uygulama örneklerini sunmaktadır.

Ofisus Akademi

Profesyonel gelişimi destekleyen online eğitim platformumuz liderlik ve uzmanlık alanında öncü bir rol üstlenerek, öğrencilerimize geleceğin liderleri olmaları için gerekli bilgi, beceri ve deneyimi kazandırmak amacıyla özenle tasarlanmış bir eğitim programı sunmaktadır.



(0312) 287 9997



bilgi@ofisus.com



Dumlupınar Bulvarı No:266
Tepe Prime A Blok D:62 Çankaya Ankara